

Les mots charnières

1. Pour commencer

Pour commencer...

D'abord...

Premièrement...

En premier lieu...

2. Pour énumérer

Ensuite / puis / en outre / de plus...

Deuxièmement / en deuxième lieu...

À part cela...

3. Pour marquer une suite d'idées ou une cause

Par conséquent / en conséquence...

Voilà pourquoi / c'est pourquoi...

Pour cette raison / pour cela...

Ainsi...

...car...

...parce que... / ...puisque... / Comme... (au début de la phrase)

à cause de qc / en raison de qc

4. Pour opposer deux idées ou pour exprimer une concession

D'un côté...d'un autre côté... / d'une part...d'autre part...

Par contre...

Mais / cependant / pourtant / néanmoins / toutefois...

Contrairement à qc / à la différence de qc

En tout cas / de toute manière...

En comparaison avec...

malgré qc

5. Pour introduire une explication

C'est-à-dire que...

Effectivement / en effet...

Autrement dit...

6. Pour généraliser

En général / en principe...

7. Pour conclure

En résumé / en conclusion...

Bref / somme toute...

Enfin...

Pour finir / pour terminer...

En dernier lieu...

Finalement...

Tout compte fait...

Argumentieren - Textbausteine (2)

Les formulations standards

1. Ouverture

La question de ... est controversement discutée.

Il y a beaucoup d'avis différents sur...

Nous savons tous aujourd'hui que ...

On lit presque chaque jour dans la presse que ...

L'importance de ... est indubitablement énorme.

Vis-à-vis de ce problème / cette question, il y a deux attitudes principales...

2. Transition

Pour cela, la question nommée doit être discuté dans ce qui suit.

Les arguments pour et contre doivent être pesés.

La question inévitable, si ..., doit être évaluée dans cet article.

3. nouveau argument

Un avantage / un inconvénient souvent mentionné ...

Il ne faut pas oublier que ...

Il faut aussi porter son attention sur...

Il faut garder à l'esprit que...

On pourrait bien argumenter que ...

L'argument que est aussi légitime / compréhensible.

Les avocats de ... ont raison en disant que ...

L'argument selon lequel ... est convaincant.

4. Résumé

En résumé, il y a des raisons pour toutes les deux opinions.

... est plus pesant.

Même si ..., ... est plus important.

Le facteur décisif est que ...

Pour conclure, on pourrait dire que ...

avocat/-e

↔

adversaire, opposant/-e